



C

CONSUMMATION

Vaut-il mieux louer ou acheter son matelas ?

La location revient plus cher mais offre plus de souplesse pour ceux qui doivent ou veulent changer souvent de literie.

PAR SYLVIE DE MACEDO

EN CE DÉBUT D'ANNÉE, peut-être envisagez-vous de changer votre matelas. Sachez alors qu'il est désormais possible de l'acquérir en location, comme vous pourriez le faire pour une voiture ou un meuble. « La literie est un produit particulier, personnel, un peu comme une brosse à dents. Il n'y a pas ou peu de marché de la seconde main pour des raisons d'hygiène. On garde donc souvent son matelas trop longtemps : quatorze ans en moyenne alors qu'il faudrait le changer tous les sept-dix ans, explique Laurent Crépin, dirigeant de Maliterie.com. La location répond ainsi à une demande d'économie d'usage des consommateurs. » Ce service, souvent en LOA (location avec option d'achat), présente de nombreux avantages mais — disons-le tout de suite — pas celui du prix.

■ Une bonne idée pour un logement de courte durée...

Vous partez étudier ou travailler un an quelque part, à Lille (Nord) par exemple ? Plutôt que d'acheter tous vos meubles, notamment la literie, la location de matelas peut être intéressante « pour ceux qui ont des besoins ponctuels et restreints dans le temps », précise Guillaume Legros, fondateur de Semeubler.com, où la location de literie représente 20 % des commandes.



Louer un matelas peut être un bon plan pour un appartement que vous occuperez seulement quelques mois ou une poignée d'années. Durant les études par exemple.

à 360 €, reconnaît-il en précisant toutefois que les prix pratiqués dans son réseau sont « plus bas » qu'ailleurs et que l'offre de location s'applique aussi sur les promotions « contrairement à d'autres sites ».

La Maison de la literie, elle, a fait le choix de ne pas répercuter les taux d'intérêt sur le montant des mensualités. « Nous les prenons en charge, c'est donc complètement gratuit pour les clients », précise son PDG, Pierre Elmalek. Pour la location d'un matelas à 1 065 €, il faudra ainsi verser (après un 1^{er} loyer à 0 €) 70 mensualités de 15,01 € et une 71^e à 14,59 €. En revanche, c'est le prix de référence sur l'étiquette qui est pris en compte dans le calcul des mensualités et non pas celui affiché éventuellement en promotion. Or, dans le secteur de la literie, les remises sont souvent nombreuses et peuvent atteindre jusqu'à 30-40 % du prix initial.

Sans oublier évidemment que si le client veut finalement garder son matelas une fois le « prêt » remboursé, il devra lever l'option d'achat et ainsi rajouter une somme supplémentaire qui peut représenter de 1 à 5 % du prix initial. Soit dans le cas de celui à 1 065 € de la Maison de la literie, déboursé 53,25 € en plus.

Dans quatre cas sur dix, la durée de location n'excède pas les trois ans. La location se fait alors « sans engagement » et plutôt avec des produits de second main. Le matelas Dream (140 x 190 cm) se loue ainsi pour 17,49 € par mois pour une durée de neuf mois.

“ C'est intéressant quand on ne veut pas investir toutes ses économies dans un matelas, tout en permettant d'en changer plus régulièrement ”
LAURENT CRÉPIN, DIRIGEANT DE MALITERIE.COM

■ ... ou pour renouveler régulièrement sa literie

Il est aussi possible de louer des matelas sur une durée plus longue. Dans ce cas-là, ce sera plutôt une location avec option d'achat (LOA). En plus de Semeubler.com, deux spécialistes de la literie proposent ce service : la Maison de la literie et Maliterie.com.

Le premier propose une LOA sur six ans pour un produit dont la valeur d'achat est supérieure à 1 000 € ; le second s'inscrit sur une durée plus courte (trois ans) avec par exemple une offre à 10 € par mois pour un matelas Astro. Les deux proposent un kit d'entretien, la livraison gratuite ou encore la reprise de l'ancien matelas.

« C'est intéressant quand on

ne veut pas investir toutes ses économies dans un matelas, tout en permettant d'en changer plus régulièrement », explique Laurent Crépin, de Maliterie.com qui vient tout juste de lancer son offre.

La Maison de la literie, qui fait de la location depuis 2017, a engrangé 10 000 contrats cette année. « Cela représente 15 % du chiffre d'affaires », affirme Pierre Elmalek, son PDG. Il souligne que les clients peuvent ainsi monter en gamme puisque la dépense est lissée dans le temps : « A l'achat, le panier moyen est de 1 500 € à 2 000 € ; en LOA, c'est plutôt 3 500-3 800 € ».

■ Attention au surcoût

Dans certaines situations, le choix de la location peut donc

être judicieux. A condition de ne pas se faire d'illusions : ce sera un peu plus cher que l'achat. « C'est une solution de financement, adossée à un organisme de crédit », rappelle Laurent Crépin, de Maliterie.com.

Sur Semeubler.com, la location sur trente-six mois du matelas Dream, dont le prix à l'achat est de 223,38 €, revient finalement à 245,35 € après le versement de 35 mensualités de 7,01 € (le 1^{er} loyer est gratuit pour ce produit). Soit 21,97 € de plus. Même constat pour le site Maliterie.com qui applique des intérêts « autour de 5-6 % », assure Laurent Crépin. « Dans notre offre à 10 € par mois par exemple, le prix du matelas est de 349 €. Là, en location, il reviendra